

Anleitung für Demagogen

Ihnen muss von Beginn an bewusst sein, dass Sie die Menschen nur aufgrund starker Manipulation dauerhaft von sich überzeugen können. Im Folgenden nun ein paar Tipps für den Erfolg.

Beginnen Sie damit das Bild der gespaltenen Gesellschaft in die Köpfe Ihrer potenziellen Anhänger zu setzen.

Erschaffen Sie das Gefühl des WIRS hier und der ANDEREN dort, was zwar den Fakten widerspricht, jedoch werden diese Überzeugungen geglaubt. Ebenfalls wichtig ist es Ihre kommunikativen Fähigkeiten einzusetzen.

Sprechen Sie von einer Elite und lassen Sie die Menschen sich für etwas Besonderes halten. Beginnen Sie außerdem mit kleinen Gruppen, die Sie später zusammenführen. Sehr relevant für den Erfolg ist das Beeinflussen der Gefühle. Knüpfen Sie dort an, feuern Sie die Emotionen von Ehrgeiz, Müt, Angst und Freude an und nutzen Sie sie für Ihre Pläne. Falls Sie doch mal einem/r Kritiker/in begegnen, versetzen Sie die Person in negative Eigenschaften und Gefühle und Sie deutlich klar, dass es sich um einen Feind handelt.

Führen Sie die Manipulation der Emotionen fort, indem Sie die Angst direkt ansprechen und sie auch als Argumente nutzen. Dies hat eine so starke Wirkung, da viele Ängste reale Hintergründe haben und somit nicht nur eine Illusion der Angst erschaffen, sondern sie greifbar erscheint. Nutzen Sie ebenfalls aus, dass es den ANDEREN nicht gelingt, attraktive Bilder über mögliche Zukunftsszenarien zu entwerfen, indem Sie einen Vorschlag im Angesicht Ihrer Überzeugung für diese haben. Dabei beziehen Sie sich auf die Unzufriedenheit und die Ungewissheit der Masse und erschaffen ein „Paradies“ für sich selbst und Ihre Anhänger.

Außerdem ist es hilfreich die Einzelfälle, die Ihre Argumentation stützen, zu verallgemeinern und grundlegend anderen Menschen, den Feinden, die Schuld an Problemen und Missständen zu geben.

Abschließend ist zu sagen, dass Sie NIE ME NIE Ihre Ziele aus den Augen verlieren dürfen und fokussiert bleiben müssen. Reduzieren Sie alles auf Ihre Kernbotschaft und treten Sie mit Selbstbewusstsein und eigener Überzeugung vor die Menge. Ihr allgemeines Auftreten hat viel Einfluss auf die Menschen und ob diese anfangen Ihnen zu vertrauen und am Ende vielleicht sogar ihr Leben für Sie und Ihre Ziele zu opfern.